



Advancing Eyecare Insider

Boletín de empleados | Número 7 | Noviembre 2023

A medida que el año llega a su fin...

¡El fin de año se acerca rápidamente y pronto estaremos dando la bienvenida a 2024! Queremos tomarnos un momento para decir "GRACIAS" por su arduo trabajo este año. Nuestros empleados son el corazón de nuestra organización. Su dedicación y compromiso son los que nos hacen exitosos.

El fin de año siempre es estresante y complicado, pero esperamos que se tome unos momentos para relajarse y leer sobre las noticias y eventos del cuarto trimestre de toda la empresa. ¡Disfrúten!



¡Bienvenido a la familia Advancing Eyecare!

Conozca a nuestro director ejecutivo Jim McGrann



A finales de Septiembre, le dimos la bienvenida a nuestro nuevo director ejecutivo, Jim McGrann, a la familia Advancing Eyecare. Probablemente hayas visto los videos de Jim que ahora se publican con regularidad y queremos compartir un poco más sobre el hombre detrás de la cámara.

¡Jim tiene un gran currículum! Aporta décadas de experiencia ejecutiva en el cuidado de la vista, incluido el cargo de presidente y director de operaciones de Percept Corporation, presidente y director ejecutivo de VSP Vision, presidente de VSP Vision Care, presidente de Eyefinity y CIO de Marchon Eyecare. Actualmente forma parte de la junta directiva de una de las organizaciones sin fines de lucro más impactantes de nuestra industria, Prevent Blindness, y le apasiona retribuir. Jim tiene una Licenciatura en Ingeniería Industrial de la Universidad de Columbia.

Si bien su experiencia profesional habla por sí sola, Jim también es un hombre de familia. Vive en la ciudad de Nueva York con su esposa, Taryn, y tiene dos hijos y tres nietos maravillosos. Durante su tiempo libre, puedes encontrarlo con su familia y amigos, jugando golf (horriblemente) y viajando.

Una de sus citas favoritas es:

"La visión sin ejecución es una alucinación - Thomas Edison".

Cuando le preguntamos qué ha aprendido desde que se unió a Advancing Eyecare en Septiembre, dijo: "Estoy encantado de ser parte de una empresa centrada en promover la profesión del cuidado de los ojos y ayudar a las personas a ver. Nuestro equipo ejemplifica nuestros valores fundamentales de responsabilidad, autenticidad, transparencia y victoria. Juntos, estamos posicionando a AEC para grandes cosas en 2024 y más allá y estoy muy emocionado de estar aquí. ¡Adelante y hacia arriba!"

Somos tremendamente afortunados de tener a alguien como Jim para guiarnos y darle la más sincera bienvenida a nuestra familia de Advancing Eyecare. Viajará habitualmente por nuestras ubicaciones en América del Norte. Cuando lo veas, ¡lévelo a un lado y saludalo!

La reunión general del cuarto trimestre será el martes 5 de diciembre a las 3:00 p. m., hora del Este

La reunión global del cuarto trimestre se llevará a cabo el martes 5 de diciembre a las 3:00 p. m., hora del Este. Únase virtualmente para conocer al equipo de liderazgo y conocer los planes para 2024.

Utilice el siguiente enlace para registrarse hoy. Envíe cualquier pregunta que desee que se aborde durante de la reunión.

Regístrese en la reunión



Excelencia colaborativa: los eventos comerciales destacan el poder de los esfuerzos del equipos

Las empresas de Advancing Eyecare asisten a más de 150 eventos comerciales cada año en toda América del Norte. Estos eventos brindan una plataforma única para que nuestros equipos de ventas muestren productos y servicios, interactúen con clientes potenciales y establezcan conexiones significativas dentro de la industria.

Las empresas de Advancing Eyecare asisten a eventos comerciales regionales y nacionales, y cada una requiere una cantidad significativa de planificación, colaboración y recursos de socios multifuncionales. Para espectáculos nacionales, el equipo de planificación comienza los meticolosos preparativos hasta 4 meses antes del espectáculo. Los empleados de ventas, marketing, almacén, operaciones de ventas, logística y servicios AEC garantizan que cada detalle se gestione de forma experta, de modo que una vez que comience la feria, la atención se centre en las necesidades de los clientes y en cerrar las ventas. Cosas como señalización en stands, equipos de exhibición, materiales de marketing y alojamiento son solo algunas de las tareas de la extensa lista de preparativos.

El marketing previo a la feria, la impresionante configuración de los stands, las exhibiciones diseñadas por expertos y las presentaciones de ventas bien diseñadas desempeñan un papel fundamental a la hora de captar la atención de los asistentes a la feria y generar interés en nuestros productos/servicios. Los representantes de ventas en el piso de exhibición hablan con los médicos sobre soluciones para aumentar la eficiencia de la práctica, los ingresos y la satisfacción del paciente. Su enfoque consultivo fomenta un sentido de confianza en la Advancing Eyecare Alliance de marcas, productos y servicios.

A medida que se cierran las ventas, el equipo de operaciones de ventas comienza a procesar los pedidos y continúa durante todo el fin de semana. Una vez finalizado el espectáculo, cuente los números y proyecte las ventas, los gastos y el retorno de la inversión. Luego se lleva a cabo una reunión informativa con el equipo de planificación del evento para recopilar comentarios cualitativos y cuantitativos que nos ayuden a tomar decisiones para futuros espectáculos.

Está claro que la increíble colaboración de múltiples departamentos y el trabajo meticoloso de nuestros empleados ha llevado al éxito de las actividades feriales de Advancing Eyecare durante todo el año.



Avance en su bienestar: relájese, refrézquese y recárguese con las cajas de bienestar



En el acelerado mundo actual, donde las exigencias del trabajo y la vida pueden pasar factura a nuestra salud mental, es esencial priorizar el bienestar y el autocuidado.

Hemos seleccionado cuidadosamente cajas de bienestar **Relájese, Refrézquese y Recárguese** para brindarle algunas cosas que puede usar para desestresarse, rejuvenecer y encontrar consuelo en medio de los desafíos diarios que la vida (y el trabajo) pueden presentar.

Deje que este regalo sirva como recordatorio de que es perfectamente aceptable dar un paso atrás, respirar y cuidar de uno mismo. En Advancing Eyecare no solo queremos fomentar una fuerza laboral más sana y equilibrada, sino también contribuir a una sociedad que priorice el bienestar mental.

Las cajas de bienestar se entregarán a mediados de diciembre. ¡Estén atentos a las comunicaciones de Avanzando su bienestar en los próximos meses! Para obtener más información o si desea contribuir con sus ideas, comuníquese con Lynsey en lstroh@advancingeyecare.com.

Maestro estratégico: Mary Anne Evans orquesta el éxito

Muchos de ustedes conocen el nombre de Mary Anne Evans y probablemente ella les haya ayudado de alguna manera. Ella es la Gerente de Operaciones de Ventas que respalda a nuestros equipos de ventas en EE. UU. Mary Anne es la persona que se asegura de que nuestros procesos y sistemas de ventas funcionen sin problemas para que las ventas se procesen de manera eficiente.

¡Mary Anne celebró recientemente su 25 aniversario con Lombart Healthcare! Mire el video destacado de este trimestre para obtener más información sobre ella.

¡Gracias, Mary Anne, por todo lo que haces por nuestros clientes y empleados de Advancing Eyecare!



¡Felicitaciones a Richard Rodwell!

¡El empleado Richard Rodwell fue incluido recientemente en el Salón de la Fama de los Compositores Canadienses!

Richard es parte de nuestro equipo de gestión de pedidos de INNOVA en Toronto y también es un compositor consumado y miembro del Salón de la Fama de los Compositores. En 1989, él y su compañero compositor trabajaron en una demostración para el grupo Dream Warriors, y una canción titulada "Wash Your Face In My Sink" se disparó al top 10 en Inglaterra. Siguieron con la canción "My Definition of a Boombastic Jazz Style".

Puedes leer la discografía completa de su carrera musical aquí: [RichardRodwell.com/discography](https://richardrodwell.com/discography)



Concurso de disfraces espeluznantes

Los empleados dejaron brillar su creatividad cuando se disfrazaron para el Concurso de disfraces de Halloween de AEC. El personal se transformó en todo, desde el Día de los Muertos hasta personajes icónicos de películas, y los ganadores recibieron varios premios. ¡Felicitaciones a los ganadores y gracias a todos por participar!

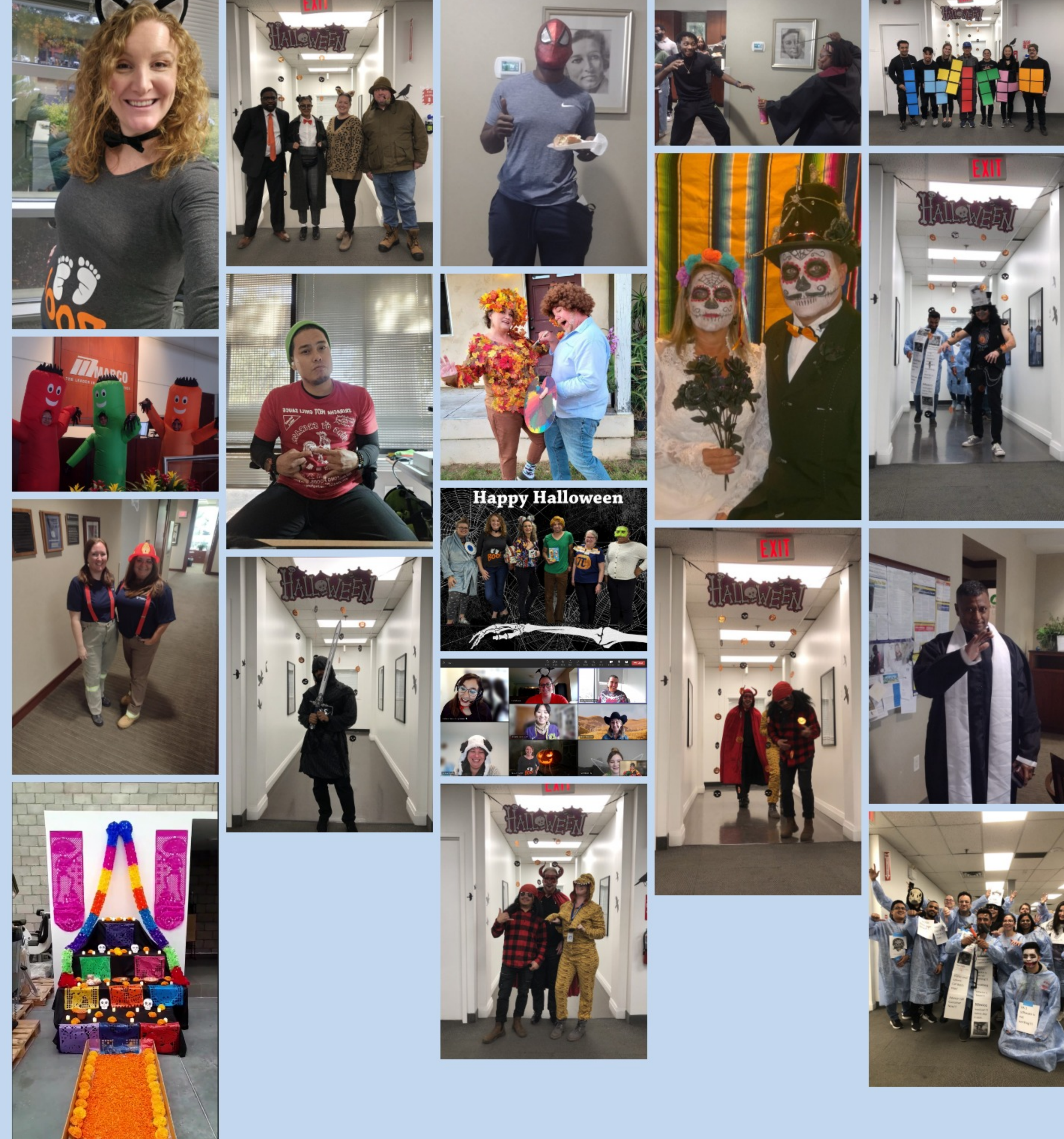


El equipo de Contabilidad de INNOVA y Servicio al cliente siguió el camino de la adrenalina y encontró un monolito del equipo de almacén.

La bailarina de Sock Hop Carla Bens del departamento de AR en JAX

No hay nada de pereoso en Kaylin Wilton, coordinadora de servicios en Norfolk

No todos los tesoros son plata y oro, dice el compañero Keith Kelsey, técnico de servicios de AEC, como Jack Sparrow



¡Bienvenidos nuestras nuevas contrataciones!

AUGUST
<ul style="list-style-type: none"> Steadman Allen - AEC Services Tierra Brooks - Asset Services, Jacksonville Andre Camacho - AEC Services Anthony Capobianco - AEC Services Yvonne Fleming - Sales Support, Norfolk Tawana Grey - Warehouse, Jacksonville Jeffrey Johns - AEC Services Bill Kunding - Marco Sales Brenda Lee - Customer Service, Jacksonville Amrith Mathew - INNOVA Service, Toronto Bryan Metzger - AEC Services Natasha Morris - Sales Support, Norfolk Rocky Munoz - AEC Services Bankole Okuneye - AEC Services Naleb Phillip - Warehouse, Jacksonville Doug Reiter - Marco Sales Garret Sullivan - Data Analyst, Norfolk Belen Trujillo Bazante - INNOVA Service, Toronto Marlet Villalona - INNOVA Service, Laval
SEPTEMBER
OCTOBER
NOVEMBER

Aniversarios de Agosto a Diciembre

Gracias por su arduo trabajo y dedicación a lo largo de los años!

25+ años	20 años	15 años
<ul style="list-style-type: none"> Mike Brown - Lombart Sales, 25 years Jim Campbell - Sales Ops, 44 years Mary Anne Evans - Sales Ops, 25 years Tharh Tai Ha - AEC Services, 35 years Robert Kalapp - VP National Accounts, 42 years Dennis Milich - AEC Services, 31 years Diana Ozarko - INNOVA Sales, 33 years Jim Parker - Sales Ops, 37 years Don Quinn - Lombart Sales, 36 years David Spear - Executive Team, 37 years Wendy Spittal - Controller, 25 years Linda Spivey - Sales Ops, 25 years Jerry Talliere - Warehouse Ops, 34 years Ronald Wyatt - AEC Services, 30 years 	<ul style="list-style-type: none"> Bruce Jester - AEC Services 	<ul style="list-style-type: none"> Christopher Coulas - AEC Mfg Troy Hunter - AEC Services Gustavo Menchaca - AEC Services
5 años	1 año	
<ul style="list-style-type: none"> Gene Borbone - AEC Services Josh Brodie - AEC Services Juliana Cooper - AEC Marketing Victor Guzman - Sales Support Iulia Mitrova - INNOVA Order Mgt David De La Mora Ortega - S4Optik Sales Christie Pattison - AEC Marketing Richard Rodwell - INNOVA Order Mgt John Valdez - AEC Services Tony Vaghi - AEC Services 	<ul style="list-style-type: none"> Colleen Artzt - INNOVA Sales Jon Botelho - INNOVA Welder Donnie Boyd - Lombart Sales Jadon Chavez - AEC Services Edgar Garcia - S4Optik Sales Gabriel Gareau - INNOVA Service Ayla Gencer - Lombart Sales Erika Hernandez - S4Optik Invoicing Brad Horner - Finance Long Chung To - INNOVA Service Eric Khamsiri - AEC Services Brady Lake - AEC Mfg Allya Larkin - Executive WuHilmsens Lopez - AEC Services Jack McLennan - AEC Mfg Duane Mitchell - AEC Services Bailey Moran - AEC Mfg Dominic Paredes - AEC Contract Sales Hector Maldonado Parilla - S4Optik Warehouse Gerald Pesca - INNOVA Service Andrea Sinclair - INNOVA Sales Ian Villascusa - AEC Services Matthew Volk - AEC Services Kellen Weiss - Lombart Sales 	

¿Tiene ideas para nuestro próximo número de The AEC Insider? COMPÁRTALO AHORA

- Archivo de boletines
- AEC Insider Issue 1 - August 2021
 - AEC Insider Issue 2 - November 2021
 - AEC Insider Issue 3 - August 2022
 - AEC Insider Issue 4 - January 2023
 - AEC Insider Issue 5 - May 2023
 - AEC Insider Issue 6 - August 2023

Advancing Eyecare es un empleador que ofrece igualdad de oportunidades.